

CASE STUDY Prendiction

DOFINDER®

Potenciador de la UX de nuestro eCommerce



Prenatal

Prénatal es una empresa italiana especializada en artículos de puericultura y moda infantil.

Con **más de 60 años en el sector,** es un ejemplo de constante aprendizaje, ofreciendo cada día productos y servicios más completos y adecuados a las necesidades de sus clientes.

Con presencia en 6 países y con casi 300 tiendas, Prénatal ha conseguido un gran posicionamiento en el mercado. Se ha hecho un hueco en el mundo online gracias a su estrategia en redes sociales y, en este boom de digitalización global, su eCommerce ha tenido un papel relevante, siendo la búsqueda interna un impulso significativo en la mejora de su UX y su tasa de conversión.

FICHA TÉCNICA

DFINDER

Sector: Puericultura, moda infantil y premamá

Plataforma: WooCommerce

Capa de búsqueda: Classic Layout En Doofinder desde: Noviembre 2019



"Surgió la **necesidad de tener un buscador inteligente** en nuestra tienda online y ante esto decidimos buscar un socio Plug & Play; Doofinder fue y es la mejor solución".

- Davide Rampinelli (eCommerce Manager)

En 2019 se lanzó la tienda online de Prénatal en **WooCommerce**, una plataforma que trabaja para ofrecer facilidades y gestionar lo más eficiente posible los eCommerce.

El buscador por defecto de la plataforma no cubría sus expectativas, los resultados no eran del todo relevantes y la velocidad de carga no ofrecía la mejor experiencia de usuario.

Se contrató Doofinder no solo para solucionar esa necesidad, sino para crear un entorno que invitase a los usuarios a descubrir e interaccionar con los productos.



3 potenciadores de UX y Conversión.

Categorías

"Nuestra UX ha mejorado y este cambio se debe a la sencillez en la visualización de la información y la incorporación de filtros de búsqueda, lo que facilita la comparación de productos y el proceso de compra en conjunto."

- Davide Rampinelli (eCommerce Manager)

Boosting Rules

(Un arma potente de control)

- Prioriza los resultados que quieres que tus clientes vean primero.
- Ofrece flexibilidad y personalización sobre la búsqueda.

Redirecciones

(Bloqueador de ventas perdidas)

- Guía a tus clientes hacia productos y páginas clave (Ej: devoluciones)
- Herramienta fundamental para evitar el temido "Lo siento, no hay resultados".

Dato Importante

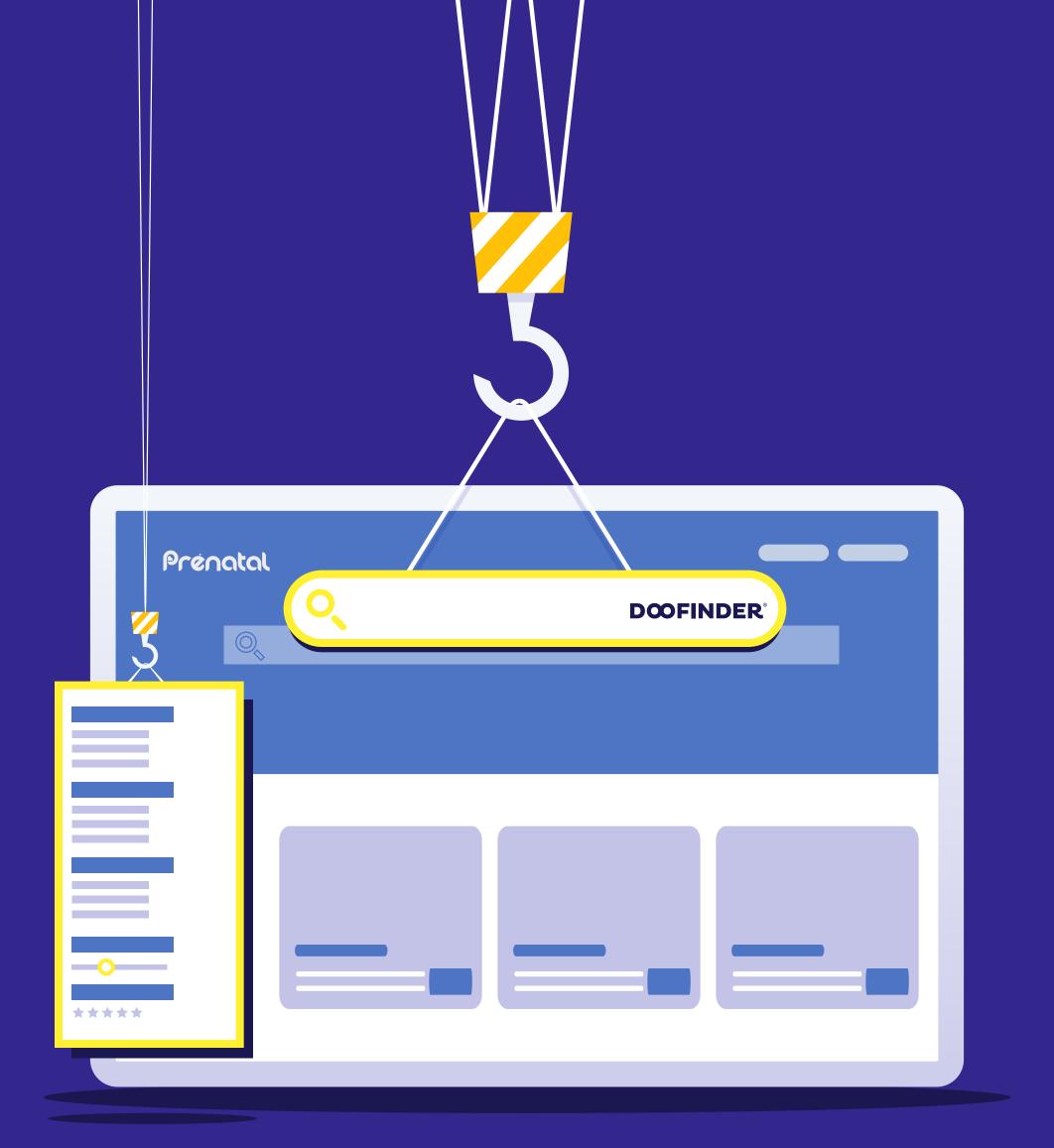
Se estima que la búsqueda interna influye hasta en el 70% de las ventas de un eCommerce, por eso es vital ofrecer una experiencia de búsqueda excepcional.



3>

1)





Creciendo con Doofinder

gracias a la clara mejora de la UX.



24% Incremento importante de conversión post-búsqueda, cerca del 24 %



Aumento de la interacción de los usuarios que buscan, con CTR'S del 50 %



El 74 % de búsquedas son desde dispositivos móviles, donde la búsqueda tiene aún más importancia.

Gracias

Quiero probar Doofinder

en mi tienda online.



Powering results

marketing@doofinder.com +34 913185099